

Seminar: **Sales Excellence XXL**  
Honorare souverän verhandeln. Agenturleistungen profitabel verkaufen.

**Zielgruppe** Agentur-Führungskräfte und –Mitarbeiter(innen) die häufig vor der Aufgabe stehen, bei ihren Kunden für qualitativ hochwertige Kreativ- und Beratungs-Leistungen angemessene Honorare erfolgreich durchzusetzen.

**Ziele** In diesem 2-tägigen Seminar werden die Teilnehmer(innen) mit neuesten Erkenntnissen der Entscheidungspsychologie vertraut gemacht und lernen die kritischen Erfolgsfaktoren der Einkaufskompetenzen von Budgetverantwortlichen auf Kundenseite kennen. Sie reflektieren ihr eigenes Dialogverhalten und Verkaufsgeschick und bekommen Instrumente zur Steigerung ihrer individuellen Verhandlungskompetenzen an die Hand, die sie bereits unmittelbar nach dem Seminar auf ihren Agenturalltag übertragen und dort erfolgreich anwenden können.

**Nutzen** Nach diesem Seminar werden die Teilnehmer(innen) nachweislich

- die Interaktionspräferenzen und -defizite ihrer Gesprächspartner auf Kundenseite schneller und treffsicherer einschätzen können
- die Bedeutung des persönlichen „Mindsets“ für erfolgreiche Honorarverhandlungen „physisch“ erfahren und Techniken kennenlernen, dank derer sie ihre mentale Stärke bewusst steuern können
- Klarheit über ihre individuellen Wirkungs- und Wahrnehmungskompetenz in Verhandlungssituationen gewonnen haben
- über Werkzeuge verfügen, durch die sie ihre diesbezüglichen Stärken kultivieren und die Entwicklungsfelder erfolgreich bearbeiten können
- Argumentations-, Frage- und Antwort-Techniken kennen- und erfolgreich anwenden gelernt haben, dank derer sie ihre Gesprächs- und Verhandlungs-Situationen wirksamer steuern können
- die hochwertigen Agentur-Leistungen zu angemessenen Honoraren erfolgreich verkaufen



**Seminar Methode** Kurze Impuls-Sequenzen durch den Trainer, wechseln sich mit Übungseinheiten ab, die darauf ausgerichtet, möglichst alltagsnahe Szenarien zu entwickeln, zu besprechen und zu optimieren. Die vom Trainer vorgestellten Impulse werden unmittelbar nach ihrer Thematisierung in Life-Situationen umgesetzt. So wird gewährleistet, dass die Teilnehmer(innen) in jedem Augenblick des Seminars konkrete Bezüge zu ihrem individuellen Agentur-Alltag herstellen und praktische Anregungen für ihre Honoarverhandlungen bekommen.

**Vorbereitung** Die Teilnehmer haben die Möglichkeit, im Vorfeld des Seminars an einer webbasierten Evaluation ihrer Wahrnehmungs- und Wirkungs-Kompetenz teilzunehmen. Darüber hinaus werden sie gebeten, einen Fragebogen auszufüllen, der dem Referenten Gelegenheit gibt, sich bestmöglich auf die Vorkenntnisse und Bedürfnisse der Teilnehmer einzustellen. Und last but not least sind Sie eingeladen, konkrete Beispiele von erfolgreich und weniger erfolgreich verlaufenen Honorarverhandlungen mitzubringen.

**Trainer** **Andreas Bornhäußer**, Geschäftsführender Gesellschafter der Präsentainment Group GmbH. Seit 1982 erfolgreich selbständig als Trainer, Coach und Berater, der in seiner 36-jährigen Tätigkeit unter anderem zahlreiche Agenturen erfolgreich dabei begleitet hat, ihre Wettbewerbs-Präsentationen zu gewinnen. Darüber hinaus hat er zahlreiche Fachaufsätze, Buchbeiträge sowie die Bücher "Jetzt reicht's", "Präsentainment", „KeyMotion-Prinzip“ und „Wie wirke ich?“ veröffentlicht. Neben seiner Berater- und Trainertätigkeit wird er von zahlreichen namhaften Persönlichkeiten aus Politik, Wirtschaft und der Medienbranche als Coach konsultiert.

**Termin** 26. Oktober 2018 von 10:00 bis 18:00 Uhr  
27. Oktober 2018 von 09:00 bis 16:00 Uhr

**Ort** Seminarräume der Präsentainment Group GmbH, Schloßstr. 68, 12165 Berlin (Steglitz)

**Teilnahmegebühr** € 1.480,00 zzgl. der gesetzl. MwSt

**Leistungs umfang**

- Teilnahme am S.C.I.L.profile (webbasierte Evaluation der Interaktionskompetenzen)
- Teilnahme am 2-tägigen Seminar
- Arbeitsunterlagen und Seminarmaterialien
- 2 x Kaffeepausen pro Tag inkl. Obst und gesunden Snacks
- jeweils ein Mittagessen pro Tag inkl. einem Getränk

**Admin** Ihr direkter Link zur Anmeldung:  
<https://andreasbornhaeusser.de/produkt/sales-excellence-xxl/>